

# Family office Azimut-Tip ai nastri di partenza

A breve il nome della squadra, debutto entro l'anno. Per tornare sull'equity, Tamburi aspetta i saldi. Prima la terza onda di ribassi

In attesa di tornare a investire, Tamburi Investment Partner prepara il debutto del family office. La merchant bank milanese di Giovanni Tamburi, infatti, sta mettendo a punto struttura e squadra del salotto finanziario creato con Azimut e già all'esame della Consob, che diventerà operativo per fine anno. A breve verrà annunciato il nome di chi guiderà la squadra. L'obiettivo è la gestione di patrimoni

di famiglie abbienti sfruttando il know how posseduto in corporate finance (Tip), gestione patrimoni (Azimut), patti di famiglia e settore fiscale con un livello minimo di patrimonio da gestire di 5 milioni di euro.

In tandem con Management & Capitali, partecipata attraverso la controllata Secontip, inoltre, Tip sta studiando la creazione di un veicolo per entrare nel mercato del debito. E approfittare così della tendenza attuale di molte banche d'affari a uscire dal settore.

Tutto fermo, invece, nel comparto equity, su cui pesa la congiuntura negativa. Per la nuova campagna di investimenti, la società, che già conta partecipazioni in una ventina di aziende quotate, starebbe aspettando la terza ondata di vendite sui mercati. Probabilmente tra fine 2008 e inizio 2009. Su questo



fronte, grazie a Tip (200 milioni), Secontip (150 milioni) e al recente alleato Management & Capitali (400 milioni) e varie linee di credito (80 milioni) Tamburi ha a disposizione risorse da investire per quasi 1 miliardo di euro. Il target è costituito da aziende d'eccellenza nel settore di riferimento, sia quotate sia private. Molte società interessate allo sbarco sul listino, che hanno rinviato l'operazione per l'andamento dei mercati, stanno infatti contattando la boutique milanese per un investimento pre-ipo.

